

# Programme de l'École d'été sur les négociations commerciales

16-25 août 2012



## COMMERCER DANS UN MONDE MULTIPOLAIRE

**ENAP - ENP 8006**

Université d'été en pratique du commerce international

**UQAM - FPD 7100**

École d'été: Commercer dans un monde multipolaire

L'ÉCOLE D'ÉTÉ EST SOUS LA DIRECTION DE :

---

**Christian Deblock**

Professeur  
Département de science politique  
Université du Québec à Montréal  
Courriel : [deblock.christian@uqam.ca](mailto:deblock.christian@uqam.ca)

**Stéphane Paquin**

Professeur agrégé  
Titulaire de la Chaire de recherche du Canada en  
économie politique internationale et comparée.  
École nationale d'administration publique  
Courriel : [stephane.paquin@enap.ca](mailto:stephane.paquin@enap.ca)

---

## DESCRIPTIF DES ACTIVITÉS

---

L'École d'été propose aux étudiants et aux professionnels une formation approfondie et de pointe sur les enjeux commerciaux, les négociations commerciales et le contenu des grands accords de commerce. Le cours permettra de mieux comprendre la rationalité économique, politique et administrative des politiques et les institutions commerciales internationales. Cette formation combine théorie et pratique en confrontant les étudiants à de nombreux points de vue. Cette école d'été met les participants en contact avec des professionnels, professeurs et négociateurs de haut niveau dans leur domaine de compétence, afin de mieux saisir les grands enjeux et la complexité des négociations commerciales internationales dans un environnement multipolaire.

## OBJECTIFS

---

- 1- Acquérir des outils essentiels pour mieux comprendre, analyser, négocier, administrer et appliquer des politiques publiques en matière de négociations commerciales internationales.
  - 2- Permettre aux participants de rencontrer et d'échanger avec des chercheurs de pointe et des praticiens dans le domaine des négociations commerciales internationales.
  - 3- Développer un réseau de contacts nationaux et à l'international dans le domaine du commerce international.
-

LE CALENDRIER

---

Gouvernance et négociation : concepts et pratiques

Jeudi 16 août : La gouvernance commerciale internationale

---

**9 h : Présentation du plan de cours, du matériel et des exigences**

Christian Deblock et Stéphane Paquin

Séminaire d'ouverture

**9 h 30 – 11 h 30 : Le commerce international et les négociations commerciales, une perspective historique**

Christian Deblock, Ph.D en économie, Professeur, Département des sciences politiques, Université du Québec à Montréal

**13 h – 15 h : Les théories du commerce international**

Emmanuel Nyahoho, Ph.D en économie, Professeur titulaire, École nationale d'administration publique

**15h 15 – 17h 15 : Principes et enjeux de l'OMC**

Gabrielle Marceau, Ph.D droit, Professeure associée, Faculté de droit, Université de Genève et Conseiller à la Division des affaires juridiques, Organisation mondiale du commerce

**Vendredi 17 août : La pratique de la négociation commerciale**

---

**9 h – 12 h : La pratique de la négociation internationale**

Pierre Binette, docteur en relations internationales, Professeur titulaire, Directeur du Département de l'École de politique appliquée, Université de Sherbrooke

**14 h – 17 h : La prise en compte de l'environnement dans les négociations à l'OMC**

Geneviève Dufour, docteure en droit, Professeure adjointe, responsable du cheminement en droit international et politique internationale appliqués de la maîtrise en droit, Faculté de Droit, Université de Sherbrooke

## Programmation officielle

### Lundi 20 août : L'OMC dans un monde multipolaire

---

Ouverture officielle de l'École d'été par Christian Deblock et Stéphane Paquin

**9 h 15 – 9 h 30 : Multipolarité et multilatéralisme : défis et enjeux pour le commerce mondial**

Pascal Lamy, Directeur général, Organisation mondiale du Commerce  
(Vidéoconférence)

**10h – 12h : Déboussolées: politiques commerciales à la dérive**

Carl Grenier, Professeur associé, Université Laval et Chargé de cours, École nationale d'administration publique.

**14h – 16h : Le commerce international du Québec et L'Entente Québec-France sur la reconnaissance mutuelle des qualifications professionnelles; ses objectifs et ses perspectives**

Présidence : Stéphane Paquin

Pierre Marc Johnson, ancien Premier ministre du Québec, Négociateur en chef pour le gouvernement du Québec - Accord économique et commercial global Canada - Union européenne

Gil Rémillard, docteur en droit, Professeur titulaire, École nationale d'administration publique

**16h 30– 17 h 30 : Grande conférence inaugurale**

Bernard Landry, ancien Premier ministre du Québec, Professeur, Département de stratégie des affaires de l'École des sciences de la gestion, UQAM

**18h : Cocktail d'ouverture**

Présidé par : Claude Corbo, Recteur de l'UQAM  
Nelson Michaud, Directeur général de l'ENAP

**Mardi 21 août : Régionalisme commercial et Pays en développement**

---

**9 h – 12 h : Le traitement des pays en développement dans le système commercial multilatéral : Principes, pratiques et perspectives**

Mehdi Abbas, docteur en économie internationale, Maître conférencier, Faculté d'Économie de Grenoble, Université Pierre-Mendès-France

**13 h 30 – 15 h 30 : Les accords commerciaux régionaux**

Christian Deblock, Ph.D en économie, Professeur, Département des sciences politiques, Université du Québec à Montréal

**16 h – 17 h : Les relations entre l'OMC, le FMI et la Banque mondiale : regard d'un praticien**

Jean-Claude Villiard, Professeur associé, École nationale d'administration publique

**Mercredi 22 août : Enjeux de l'investissement et rôle des acteurs privés**

---

**9 h – 11 h30 : L'investissement, les multinationales et les règles internationales**

Michèle Rioux, Ph.D en science politique, Professeure, Département de science politique, Université du Québec à Montréal

**13h30 – 15h30 : Le milieu des affaires et le commerce international**

*Présidence : Christian Deblock*

Robert Blackburn, Vice-président principal, Affaires gouvernementales et développement institutionnel, SCN-Lavalin International

Michael Mcadoo, Vice-président, commerce international, Bombardier aéronautique

**15 h45 – 17 h : La gouvernance des négociations internationales**

Stéphane Paquin, Ph.D en relations internationales, Professeur titulaire, École nationale d'administration publique

Jeudi 23 août : Négociations sectorielles et les différends commerciaux

---

**9h – 9h30 : La propriété intellectuelle**

Jean-Frédéric Morin, Ph.D en science politique, Professeur, Département de science politique, Université libre de Bruxelles

(Vidéoconférence)

**9h 30 – 12 h : Les différends commerciaux : Du GATT à l'OMC**

Gilbert Gagné, Ph.D en relations internationales, Professeur, Département des études politiques Université Bishop's

**13 h 30 – 15 h : Les négociations agricoles à l'OMC**

Érick Duchesne, Ph.D en science politique, Professeur, Département de science politique, Université Laval

**15 h 30 – 17 h : Le lobbyisme et les négociations commerciales**

Présidence : Stéphane Paquin

Jean-Michel Laurin, Vice-président aux Affaires mondiales, Association des manufacturiers exportateurs du Canada

Daniel Charron, Associé-directeur chez Octane Stratégies et directeur-Québec pour l'Association canadienne du médicament générique.

Charles-Félix Ross, Directeur, Direction de la recherche et des politiques agricoles, Union des producteurs agricoles

Vendredi 24 août : Les accords de commerce et leurs répercussions

---

**9 h- 12 h : L'Accord économique et commercial global entre le Canada et l'Union européenne**

Patrick Leblond, Ph.D en science politique, Professeur agrégé, École supérieure d'affaires publiques et internationales, Université d'Ottawa

**13 h 30 – 15 h : Les accords de commerce et les normes du travail**

Pierre Bouchard, Directeur, Affaires bilatérales et régionales du travail à Ressources humaines et Développement des compétences Canada

**15 h 30 – 17 h : Les marchés publics des municipalités et l'AÉCG**

Jacques Ulysse, LL.B, DESG, MBA, AdmA, Directeur de l'approvisionnement, Ville de Montréal

**Samedi 25 août : Le Canada et le commerce international**

---

**9h – 11h30 : Les grands principes du droit international de l'investissement**

Rémi Bachand, docteur en droit, Professeur, Département des sciences juridiques, Université du Québec à Montréal

**13h30 – 15 h 30 : Les relations commerciales du Canada**

*Présidence : Stéphane Paquin*

Don Stephenson, Négociateur en chef - négociations commerciales entre le Canada et l'Inde - ministère des Affaires étrangères et du Commerce international

Gilles Gauthier, Directeur général et Négociateur en chef agricole, Agriculture et Agro-alimentaire Canada

**16 h – 17 h : Cérémonie de clôture et remise d'attestation de participation**

*Présidée par Dorval Brunelle*

*Discours de clôture par Bernard Landry*

## LE PRÉSIDENT D'HONNEUR DE L'ÉCOLE D'ÉTÉ



**Bernard Landry**, ancien Premier ministre du Québec, enseigne au Département de stratégie des affaires de l'École des sciences de la gestion (ESG UQAM). Il agit également à titre de chercheur associé à la Chaire Raoul-Dandurand en études stratégiques et diplomatiques, rattachée à la Faculté de science politique et de droit. Riche d'une carrière politique de plus de 40 ans, M. Landry a également occupé les fonctions de ministre des Affaires extérieures, de l'Immigration et des Communautés culturelles, ainsi que de ministre des Finances et de l'Économie, du Revenu, de l'Industrie, du Commerce extérieur et des Relations internationales, pour ne nommer que celles-là. Fondateur et premier titulaire de la Chaire Philippe-Pariseault de formation en mondialisation des marchés de l'agroalimentaire de l'ESG UQAM, il a enseigné au Département des sciences administratives de l'ESG UQAM de 1986 à 1994. Il a également été professeur invité en France, au Mexique et dans plusieurs pays africains. Enfin, M. Landry est commandeur de la Légion d'honneur, Grand Croix de l'Ordre de la Pléiade et décoré de l'Ordre du mérite de la Bavière.

---

### LA DIRECTION DE L'ÉCOLE D'ÉTÉ



**Christian Deblock** est professeur d'économie politique internationale à l'Université du Québec à Montréal et chercheur au Centre d'études sur l'intégration et la mondialisation (CEIM) dont il a été le directeur de 2001 à 2011. Diplômé en économie de l'Université de Montréal et de l'Université de Louvain, il a également été le titulaire, en 2010, de la Chaire Simon Bolivar à l'Institut des Hautes Études de l'Amérique latine (Sorbonne nouvelle), a enseigné dans de nombreuses universités à l'étranger et a participé à titre de consultant à de nombreux programmes internationaux, notamment pour l'Organisation internationale de la francophonie. Ses recherches portent sur l'intégration économique régionale, la politique commerciale américaine et les institutions économiques internationales.

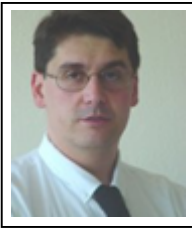
---



**Stéphane Paquin** est professeur à l'École nationale d'administration publique où il est le titulaire de la Chaire de recherche du Canada en économie politique internationale et comparée. En plus d'avoir enseigné aux États-Unis et en Europe, il a publié de nombreux livres et articles qui portent notamment sur l'évolution de l'économie mondiale et sur les négociations commerciales. Il a été sélectionné en 2008 dans le prestigieux *International Visitor Leadership Program* du gouvernement américain. M. Paquin est également Ambassadeur accrédité du Palais des Congrès de Montréal.

---

## LES CONFÉRENCIERS



**Mehdi Abbas** est maître de conférences en économie à l'Université Pierre-Mendès-France de Grenoble. Il est chercheur au sein de l'équipe Économie du Développement Durable et de l'Énergie (EDDEN) (unité CNRS/UPMF). Ses recherches portent sur l'économie politique des négociations commerciales multilatérales et des négociations climatiques internationales. Ses domaines d'enseignement sont : les théories et les politiques commerciales internationales, les relations économiques internationales, la gouvernance mondiale du climat et les organisations économiques internationales.

---



**Rémi Bachand**, docteur en droit (Université Paris I – Panthéon-Sorbonne), est professeur au Département des sciences juridiques de l'UQAM depuis 2008 et directeur du Centre d'études sur le droit international et la mondialisation (CÉDIM). Ses champs de spécialisation sont le droit international économique et les théories du droit international. Il s'intéresse particulièrement aux approches critiques du droit international.

---



**Pierre Binette** est professeur titulaire de science politique et de relations internationales, directeur du Département de l'École de politique appliquée de l'Université de Sherbrooke et responsable du cheminement en droit international et politique internationale appliqués de la maîtrise en études politiques appliquées. Ses domaines d'enseignement et de recherche sont la théorie et la pratique de la négociation, les processus de négociation au sein des organismes multilatéraux, la politique étrangère, les théories des relations internationales, de même que les organisations internationales, surtout aux Nations Unies.



**Robert Blackburn** est vice-président principal, Affaires gouvernementales et développement institutionnel à SCN-Lavalin International. Il est notamment responsable des ventes sur le marché intérieur et à l'exportation et des relations avec le gouvernement.

---

–

**Pierre Bouchard** est le directeur de la division des Affaires bilatérales et régionales du travail du Programme du travail du Ministère canadien des Ressources humaines et du Développement des compétences. Il est en outre responsable de la négociation et de la mise en œuvre des clauses sur le travail des accords de libre-échange du Canada, ainsi que de la supervision de l'assistance technique canadienne dans ce domaine.

---



**Daniel Charron**, associé-directeur chez Octane Stratégies et directeur-Québec pour l'Association canadienne du médicament générique. Représentant de l'association canadienne du médicament générique chez Octane communication, M. Charron a également été président-directeur général des Manufacturiers et exportateurs du Québec de 2005 à 2006. Titulaire d'un doctorat en économie politique internationale de l'Institut d'études politiques de Paris, Daniel Charron dispose d'une vaste expérience en tant qu'analyste de l'économie québécoise.



**Érick Duchesne** est professeur agrégé à l'Université Laval et directeur des études de deuxième cycle au Département de science politique de l'Université Laval. En plus d'être directeur de la revue *Politiques et Sociétés*, M. Duchesne est membre de l'Institut québécois des hautes études internationales (IQHEI) et du Centre de Recherche en économie de l'Environnement, de l'Agroalimentaire, des Transports et de l'Énergie (CREATE). Ses champs d'expertise sont l'économie politique internationale, les politiques commerciales et les négociations internationales, les institutions économiques internationales comparées.

---



**Geneviève Dufour** est professeure adjointe à la Faculté de Droit de l'Université de Sherbrooke, responsable du cheminement en droit international et politique internationale appliqués de la maîtrise en droit et membre du Barreau du Québec depuis 2002. Ses domaines de recherche sont le droit international économique et public et le droit des biotechnologies. Mme Dufour est également vice-présidente de la Société québécoise de droit international, vice-présidente du Réseau francophone de droit international et membre du Centre d'études en droit économique de la Faculté de droit de l'Université Laval.

---



**Gilbert Gagné** est professeur titulaire au Département d'études politiques et internationales de l'Université Bishop's. Politologue et spécialiste des relations internationales, il est, depuis 2003, directeur du Groupe de recherche sur l'intégration continentale à l'Université du Québec à Montréal. Ses recherches sont principalement axées sur les régimes économiques internationaux, la politique commerciale des États-Unis et du Canada, les dispositions relatives aux subventions et au règlement des différends commerciaux, la protection de l'investissement étranger et le règlement des différends en matière d'investissement, de même que sur les dimensions culturelles et identitaires de l'intégration économique.



**Gilles Gauthier** occupe le poste de directeur général et négociateur en chef agricole à Agriculture et Agroalimentaire Canada (AAC) depuis 2009. Il dirige l'équipe de négociation des produits agricoles dans le cadre de l'Organisation mondiale du commerce (OMC) et des négociations bilatérales sur les accords de libre-échange, y compris avec l'Union européenne. Avant de se joindre à AAC, il a occupé divers postes liés à la politique commerciale au ministère des Affaires étrangères et du Commerce international (MAECI), à la Mission du Canada auprès de l'OMC et au ministère des Finances. En outre, il a été membre de l'équipe de négociation du gouvernement du Canada pour le Cycle de Doha, l'ALENA et l'Uruguay Round. Il a aussi agi comme membre de plusieurs groupes de règlements des différends de l'OMC.

---



**Carl Grenier** est professeur associé depuis 2002 au Département de science politique de l'Université Laval à l'Université Laval. Il agit aussi comme chargé de cours à l'École nationale d'administration publique (ENAP) depuis janvier 2008, en plus d'être un membre externe de l'Observatoire des États-Unis de la Chaire Raoul-Dandurand en études stratégiques et diplomatiques à l'UQAM depuis 2003. M. Grenier a été impliqué à divers titres dans plusieurs négociations commerciales internationales (GATT/OMC, ALÉNA) d'abord comme diplomate canadien, ensuite comme haut-fonctionnaire au gouvernement du Québec, et comme dirigeant d'un organisme industriel pan-canadiens.



**Pierre Marc Johnson**, ancien premier ministre du Québec, juriste et médecin, est reconnu pour son expertise dans les domaines du commerce international, des négociations et des partenariats internationaux ainsi que du droit de l'environnement et du droit de la santé. Il est actuellement négociateur en chef du gouvernement du Québec dans le projet d'Accord économique et commercial global entre le Canada et l'Union européenne, et négociateur en chef du gouvernement du Québec dans le dossier du bois d'œuvre opposant le Canada et les États-Unis.

---



**Jean-Michel Laurin** est vice-président aux Affaires mondiales pour l'association des Manufacturiers et exportateurs du Canada (MEC), la principale association industrielle et commerciale au pays. Il est notamment responsable de gérer et coordonner les initiatives politiques de l'association en matière de commerce international

---



**Patrick Leblond**, professeur à l'Université d'Ottawa, est spécialiste des questions de gouvernance économique mondiale et d'économie politique internationale et comparée, particulièrement celles qui touchent la finance internationale, l'intégration économique internationale et les relations gouvernements-entreprises. Son expertise régionale se situe au niveau de l'Amérique du Nord et de l'Europe. Avant de se joindre à l'Université d'Ottawa en 2008, il était professeur adjoint en affaires internationales à HEC Montréal et directeur du Réseau économie internationale (REI) du Centre d'études et de recherches internationales de l'Université de Montréal (CERIUM).



**Gabrielle Marceau** est professeure associée à la Faculté de droit de l'Université de Genève et à l'Institut universitaire de hautes études internationales et du développement (IHEID) où elle enseigne le droit de l'OMC. Mme Marceau est également Conseillère à la Division des affaires juridiques de l'OMC où elle travaille depuis septembre 1994. Sa fonction principale est de conseiller les membres des groupes spéciaux mis en place pour entendre les litiges entre les pays membres de l'OMC. De septembre 2005 à janvier 2010, elle a été membre du cabinet du Directeur-Général de l'OMC. Avant de rejoindre l'OMC, Gabrielle Marceau était avocate dans un cabinet privé à Québec où elle s'est spécialisée en droit civil, en droit des assurances et en droit du travail. La professeure Marceau a également publié de nombreux ouvrages concernant notamment l'OMC et le droit international économique.

---



**Michael R. Mcadoo**, vice-président, stratégie et développement des affaires internationales, Bombardier aéronautique. Membre de la haute direction chez Bombardier dans un large éventail de fonctions (stratégie, services, activités de production) depuis 2001, Michael R. Mcadoo occupe actuellement le poste de vice-président, stratégie et développement des affaires internationales. Il est responsable de l'orientation stratégique et du développement des affaires de l'ensemble des divisions de Bombardier Aéronautique, ainsi que des enjeux liés au commerce international et des initiatives prioritaires relatives à l'expansion internationale de l'entreprise. Titulaire de deux maîtrises de l'université Columbia, dont l'une en enjeux internationaux, il a aussi occupé un poste de directeur au sein du Boston Consulting Group, où il a travaillé pendant 6 ans (1995-2001).

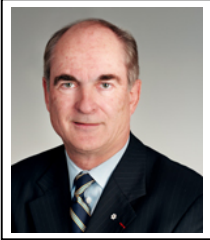


**Jean-Frédéric Morin** est professeur de relations internationales à l'Université libre de Bruxelles où il enseigne notamment l'économie politique internationale et la politique internationale de l'environnement. Avant de rejoindre l'ULB, le professeur Morin était chercheur à la Faculté de droit de l'Université McGill. Il a également travaillé comme expert auprès de diverses autorités gouvernementales et intergouvernementales. Au cours des dernières années, il a centré ses recherches sur la politique commerciale des États-Unis, sur la gouvernance de la biodiversité et le droit international des brevets.

---



**Emmanuel Nyahoho** est professeur titulaire à l'École nationale d'administration publique de l'Université du Québec. Il est titulaire d'un doctorat en économie internationale de l'Université de Montréal. Ses champs d'intérêt et de recherche se situent dans le domaine de la théorie et des politiques du commerce international ainsi que l'étude des échanges internationaux de services. Il compte à son actif plusieurs articles publiés dans des revues scientifiques nationales et étrangères, ainsi que huit livres dont le traité sur le Commerce international, théories politiques et perspectives industrielles; l'Arsenal des subventions à l'exportation; le marché culturel à l'ère de la mondialisation; les finances internationales, édités par les Presses de l'Université du Québec.



**Gil Rémillard** est professeur à l'École nationale d'administration publique du Québec (ÉNAP), où il enseigne le droit administratif et le droit international. M. Rémillard compte une trentaine d'années d'expérience tant en pratique privée du droit qu'en enseignement. De 1985 à 1994, il a exercé les fonctions de ministre des Relations internationales, de ministre de la Sécurité publique, de ministre de la Justice, de procureur général et de ministre délégué aux Affaires intergouvernementales canadiennes au sein du gouvernement du Québec. M. Rémillard a également agi à titre de Représentant du Québec dans les négociations pour l'Accord de mobilité France-Québec.

---



**Michèle Rioux** est professeure au Département de science politique à l'Université du Québec à Montréal. Directrice du Centre d'études sur l'intégration et la mondialisation (CEIM) depuis octobre 2001, elle a été directrice de la recherche du CEIM de 2002 à 2009 et directrice des cycles supérieurs au Département de science politique de l'UQAM. Spécialiste de l'économie politique internationale, ses recherches portent sur les organisations internationales et la gouvernance globale, les firmes transnationales, l'« antitrust » et la concurrence, la société de l'information et le secteur des télécommunications, l'intégration économique et le régionalisme.

---



**Charles-Félix Ross** est directeur à la Direction de la recherche et des politiques agricoles à l'UPA et membre de l'Ordre des agronomes du Québec. Titulaire d'une maîtrise en économie rurale de l'Université Cornell, il a été directeur général de la Fédération des producteurs acéricoles du Québec de 1997 à 2008.



**Don Stephenson** est le négociateur en chef pour les négociations commerciales entre le Canada et l'Inde pour le ministère des Affaires étrangères et du Commerce international. M. Stephenson a également occupé plusieurs positions au sein de la haute fonction publique fédérale. Il a notamment occupé le poste de sous-ministre adjoint, Politique et négociations commerciales au ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, de secrétaire adjoint du Cabinet, Politique de développement économique et régional, au Bureau du Conseil privé en plus d'être nommé comme Ambassadeur et Représentant permanent du Canada auprès de l'Office des Nations Unies et de l'Organisation mondiale du commerce, à Genève.

---



**Jacques A. Ulysse** est directeur de l'approvisionnement à la Ville de Montréal. M. Ulysse a commencé sa carrière comme avocat il y a plus de 25 ans. Après avoir exercé pendant une dizaine d'années, il s'est tourné vers une carrière en approvisionnement stratégique, gestion des opérations, gestion de projets et finance, domaines où il a occupé plusieurs postes importants. Il a œuvré dans le domaine privé dans le secteur aéronautique et pour le compte du gouvernement du Québec dans le domaine hospitalier. Après un séjour en consultation dans le domaine de la finance, il agit maintenant comme Directeur de l'Approvisionnement pour la ville de Montréal.



**Jean-Claude Villiard** est professeur associé à École nationale d'administration publique. Au cours de sa carrière professionnelle, il a occupé plusieurs positions au sein de la haute fonction publique fédérale, notamment en tant que sous-ministre à Industrie Canada et président et dirigeant de la Société canadienne d'hypothèques et de logement. Avant de se joindre à la SCHL, M. Villiard a travaillé pendant trois ans à la Banque mondiale en tant que directeur du groupe responsable du développement des infrastructures dans la région du Moyen-Orient et de l'Afrique du Nord. À la Banque mondiale, il était également membre du Conseil sur le développement des infrastructures et du secteur privé.

---

## RÉFÉRENCES BIBLIOGRAPHIQUES

### TEXTES DES CONFÉRENCIER

---

#### **Texte pour la présentation de Christian Deblock**

DEBLOCK, Christian. *Intégration en profondeur et nouvelle diplomatie commerciale : Les leçons de l'ALENA*. Texte à paraître aux Presses de l'Université de Rennes, 25 pages.

OMC. Rapport sur le commerce mondial 2011. L'OMC et les accords commerciaux préférentiels: de la coexistence à la cohérence. Genève, Organisation mondiale du commerce, 2011, 25 pages.

#### **Texte pour la présentation de Stéphane Paquin**

PAQUIN, Stéphane. *Multi-level governance and international trade negotiations: the case of Canada's trade agreements*. Texte tiré d'une conférence au congrès de l'IPSA, Madrid, 2012, 15 pages.

#### **Textes pour la présentation d'Emmanuel Nyahoho**

DIMA, Stela Crina. From International Trade to Firm Internationalization. *European Journal of Interdisciplinary Studies*, Décembre 2010, 8 pages.

SEN, Sunanda. *International trade theory and policy: A review of the literature*. Levy economics institute of Bard College, Working paper No. 635, Novembre 2012, 24 pages.

### **Textes pour la présentation de Pierre Binette**

SANER, R. *L'art de la négociation, Stratégie, tactique, motivation, compréhension, leadership*. Éditions Chiron, 2005, Chapitre 11 p.223 à 244.

VUILLOD, M. et KESSELMAN, D. *La négociation de projet*. Éditions Technip, 2004, Chapitre 4, p 117 à 154.

### **Textes pour la présentation de Gabrielle Marceau**

ACCORD DE MARRAKECH. *Accord instituant l'organisation mondiale du commerce*. Marrakech, 1994, 14 pages.

MARCEAU, Gabrielle. *Principes généraux du GATT/de l'OMC: le cadre juridique des relations commerciales internationales*. Dans ARAKI Ichiro. *GATT/WTO CODE OF CONDUCT The Legal Management of International Trade Relations*, publié dans *Global Governance*, Jin-Young Chung (Ed.), 1997, The Sejong Institute, 52 pages.

THE GENERAL AGREEMENT ON TARIFFS AND TRADE. *Articles I, II, III XI, XII, XIII, XVIII, XIX, XX et XXIV*. Washington, 1947, 21 pages.

### **Textes pour la présentation de Mehdi Abbas**

HOEKMAN, Bernard, Constantine Michalopoulos et L. Alan Winters. *Special and differential treatment of developing countries in the WTO : Moving forward after Cancun*. Blackwell Publishign, Oxford, 2004, 26 pages.

SRINIVASAN, T.N. *Developing countring in the world trading system : From GATT, 1947, to the Third Ministerial Meeting of WTO, 1999*. Blackwell publishers, Oxford, 1999, 18 pages.

### **Textes pour la présentation de Michèle Rioux**

PITELIS, Christos. *ON GLOBALISATION AND GOVERNANCE; SOME ISSUES*. Contributions to Political Economy, 2005, no. 24, 1–12

WILKINS, Mira. *Thinking Big, Thinking Small, But Thinking Internationally: Some Ruminations on the History of Business and Business History in the Twentieth Century*. Department of economics, Florida International university, *BUSINESS AND ECONOMIC HISTORY*, Volume twenty-five no., 2 , Winter 1996, 12 pages.

### **Textes pour la présentation de Rémi Bachand**

Secrétariat de l'ALÉNA. *Chapitre 11 : Investissement*. Ottawa, 2012, à lire en ligne : <http://www.nafta-sec-alena.org/fr/view.aspx?conID=596>

CONVENTION DE WASHINGTON. *Convention pour le règlement des différends relatifs aux investissements entre État et ressortissants d'autres États*. Washington, 1965, 26 pages.

**Textes pour la présentation de Jean-Frédéric Morin**

HELPER, Laurence R. *Regime shifting in the international intellectual property system*. Perspectives on politics, Vol. 7, No.1, Mars 2009, p.39-44

SELL, Susan K. et Aseem PRAKASH. Using ideas strategically : The contest between business and NGO networks in intellectual property rights. *International studies quarterly*, vol. 48, 2004, p.143-175.

**Textes pour la présentation de Gilbert Gagné**

GAGNÉ, Gilbert, *International trade rules and States : Enhanced authority for the WTO*, p.226-240 dans HIGGOTT Richard A., Geoffrey R. D. UNDERHILL et Andreas BIELER. *Non-State actors and authority in the global system*. Éditions Routledge, London, 1999, 320 pages.

LEITNER, Kara et Simon LESTER. *WTO dispute settlement 1995-2010 – A statistical analysis*. *Journal of international economic law*. Vol 14. No.1, 2001, p.191-201

**Textes pour la présentation d'Érick Duchesne**

AUMAND, Anthony. *La dynamique des négociations sur la multifonctionnalité à l'OMC*. Libéralisation du commerce, Institut du développement durable et des relations internationales No. 20, 2004, 21 pages.

JACQUOT, Michel. *L'OMC dispose-t-elle des moyens pour réglementer les marchés agricoles?*. Notes académiques, Académie d'agriculture de France, Paris, 2010, 14 pages.

**Textes pour la présentation de Patrick Leblond**

DEBLOCK, Christian. *Le Canada et l'Union européenne : du dialogue économique au partenariat renforcé?* Cahiers de recherche, CEIM, UQAM, Montréal, mai 2008, 29 pages.

LEBLOND, Patrick. *THE CANADA-EU COMPREHENSIVE ECONOMIC AND TRADE AGREEMENT: MORE TO IT THAN MEETS THE EYE*. Options politiques, Juillet-août 2010, 74 pages.

**Textes pour la présentation de Pierre Bouchard**

GOVERNEMENT DU CANADA. *ACCORD DE COOPÉRATION DANS LE DOMAINE DU TRAVAIL ENTRE LE CANADA ET LA RÉPUBLIQUE DU PANAMA*, 2010, 29 pages.

GOVERNEMENT DU CANADA. *Accord de libre-échange Canada-Panama, chapitre 18*. 3 pages.

**Textes pour la présentation de Jacques Ulysse**

JOANIS, Marcelin, Youri CHASSIN et Lydia Yakonowsky. *Rapport de projet : Marchés Publics et développement économique au Québec*. Cirano, Montréal, Mai 2009, 89 pages.

MALTAIS, Alexandre. *Accord économique et commercial global Canada-Europe : quelles conséquences pour le Québec*. Rapport de recherche de l'IRÉC, Montréal Janvier 2011, 45 pages.

### **Textes pour la présentation de Don Stephenson**

GOVERNEMENT DU Canada. *Saisir les avantages globaux : La stratégie commerciale mondiale pour assurer la croissance et la prospérité du Canada*. Ottawa, mars 2009, 17 pages.

GOVERNEMENT DU Canada. *Rapport du groupe d'étude conjointe Canada-Inde : Un examen de la faisabilité d'un accord de partenariat économique global*, Ottawa, En ligne :[http://www.international.gc.ca/trade-agreements-accords-commerciaux/agr-acc/india\\_cep-india\\_apeg/index.aspx?lang=fra&view=d](http://www.international.gc.ca/trade-agreements-accords-commerciaux/agr-acc/india_cep-india_apeg/index.aspx?lang=fra&view=d)

### **Textes pour la présentation de Gilles Gauthier**

TANGERMANN, Stefan. *Agricultural Trade 1980 vs 2010: Some Progress, But Still So Far to Go*. Department of agricultural economics and rural development, University of Göttingen. Paper prepared for the Theme Day of the 2010 General Meeting of the International Agricultural Trade Research Consortium Berkeley, California, December 12, 2010, 27 pages.

## **OUVRAGES GÉNÉRAUX**

---

AARONSON, Susan Ariel. *Taking trade to the streets, the lost history of public efforts to shape globalization*. The university of Michigan Press, 2001.

ALDECOA, F. et KEATING M. *Paradiplomacy in Action*. Frank Cass Publishers, Londres, 1999.

CHUNG, Jin-Young. *Global Governance*, The Sejong Institute, 1997, 321 pages.

BACHE, I. et FLINDERS M. *Multi-Level Governance*, Oxford, Oxford University Press, 2004.

BAKVIS, H. BAIER et D. BROWN, *Contested Federalism*, Oxford University Press, 2009.

BAYLIS, John, Steve SMITH et Patricia OWEN, *La globalisation de la politique mondiale : une introduction aux relations internationales*, Éditions Modulo (Nelson), Montréal et Toronto, 2011, 601 pages.

COOPER, Richard. *The Economics of Interdependence : Economic Policy in the Atlantic Community*. Éditions McGraw-Hill, New York, 1968.

BETHLEHEM D., D. MCRAE, R. NEUFELD, and I. VAN DAMME (eds), *The Oxford Handbook of International Trade Law 2009* (Oxford: OUP, 2009).

DEBLOCK Christian. *L'ALÉNA: Le libre-échange en défaut*. Éditions Fides, Montréal, 2004, 464 pages.

DUFOUR, Geneviève. *Les OGM et l'OMC : Analyse des Accords SPS, OTC et du GATT*. Éditions Bruylant, Bruxelles, 2011, 616 pages.

DUFOUR, Geneviève et KOST-DE-SÈVRE Nicolette. *Droit international économique : Notes et documents*. Éditions Lexis Nexis, Montréal, 2008.

FRIEDMAN, Thomas. *The World is Flat. A Brief History of the Twenty-First Century*. Éditions Farrar, Straus and Giroux, NY, 2006.

GAGNON, J.H. *La négociation stratégique, mieux négocier en 12 étapes*. 2e édition, Éditions Yvon Blais, Montréal, 2010.

HIGGOTT Richard A., Geoffrey R. D. UNDERHILL et Andreas BIELER. *Non-State actors and authority in the global system*. Éditions Routledge, London, 1999, 320 pages.

NOREL, Philippe, *L'histoire économique globale*. Éditions du Seuil, Paris, 2009

NYAHOHO, Emmanuel et Pierre-Paul Proulx. *Le commerce international: Théories, politiques et perspectives industrielles*. 4<sup>e</sup> édition, Presses de l'Université du Québec, Montréal, 2011, 1004 pages.

PAQUIN Stéphane. *La nouvelle économie politique internationale. Théories et enjeux*. Paris, Armand Colin, 2008, 292 p.

PAQUIN Stéphane. *Paradiplomatie et relations internationales*. Éditions PIE Peter-Lang, Bruxelles, 2005.

REGNAULT, Henri, Christian De BLOCK(eds.), *Intégration Nord-Sud et stratégies de développement*, Athéna, Montréal.

RIOUX, Michèle. *Globalisation et pouvoir des entreprises*. Éditions Athéna, Montréal, 2005, 245 pages.

SANER, R. *L'art de la négociation, stratégie, tactique, motivation, compréhension, leadership*. 2e édition, Éditions Chiron, Paris, 2005

VUILLOD, M. et KESSELMAN, D. *La négociation de projet*. Éditions Technip, 2004, Chapitre 4, 290 pages.

## PERSONNES AYANT DES LIMITATIONS FONCTIONNELLES

---

Si vous éprouvez des limitations fonctionnelles, n'hésitez pas à en parler avec les professeurs afin qu'il en soit tenu compte et que l'aide appropriée vous soit apportée dans toute la mesure du possible.

## LES ORGANISATEURS DE L'ÉCOLE D'ÉTÉ

---

**UQÀM**

Université du Québec à Montréal



Institut d'études  
internationales de Montréal

**UQÀM**



**Écoles  
d'été**

Faculté de science politique et de droit

**ENAP**

*L'Université de  
l'administration publique*



**CRÉPIC**

## NOS PARTENAIRES DE DIFFUSION

---



**LE CONSEIL  
DES RELATIONS  
INTERNATIONALES  
DE MONTRÉAL**

## INFORMATION

---



**CEIM.UQAM.CA**

**Barreau**  
du Québec



**Formation  
reconnue**